AST INTERNATIONAL EQUIPMENT
VENDING & MECATRONIC

Hall 1 - Stand 1P024

# Créons ensemble le futur

## *Le distributeur automatique à casiers : la solution connectée pour la vente en circuit court*

**Dossier de Presse**
**Février 2019**

AST INTERNATIONAL EQUIPMENT
14 RUE DU CHAUFOUR - PARC D'ACTIVITES DE LA BROYE - 59710 ENNEVELIN - TEL. 03 20 96 76 02
WWW.AST-INTERNATIONAL.EU

# “Du producteur au consommateur”

## *Les enjeux des circuits courts*

---

*“ Est considéré comme circuit court un mode de commercialisation des produits agricoles qui s’exerce soit par la vente directe du producteur au consommateur, soit par la vente indirecte, à condition qu’il n’y ait qu’un seul intermédiaire entre l’exploitant et le consommateur “*

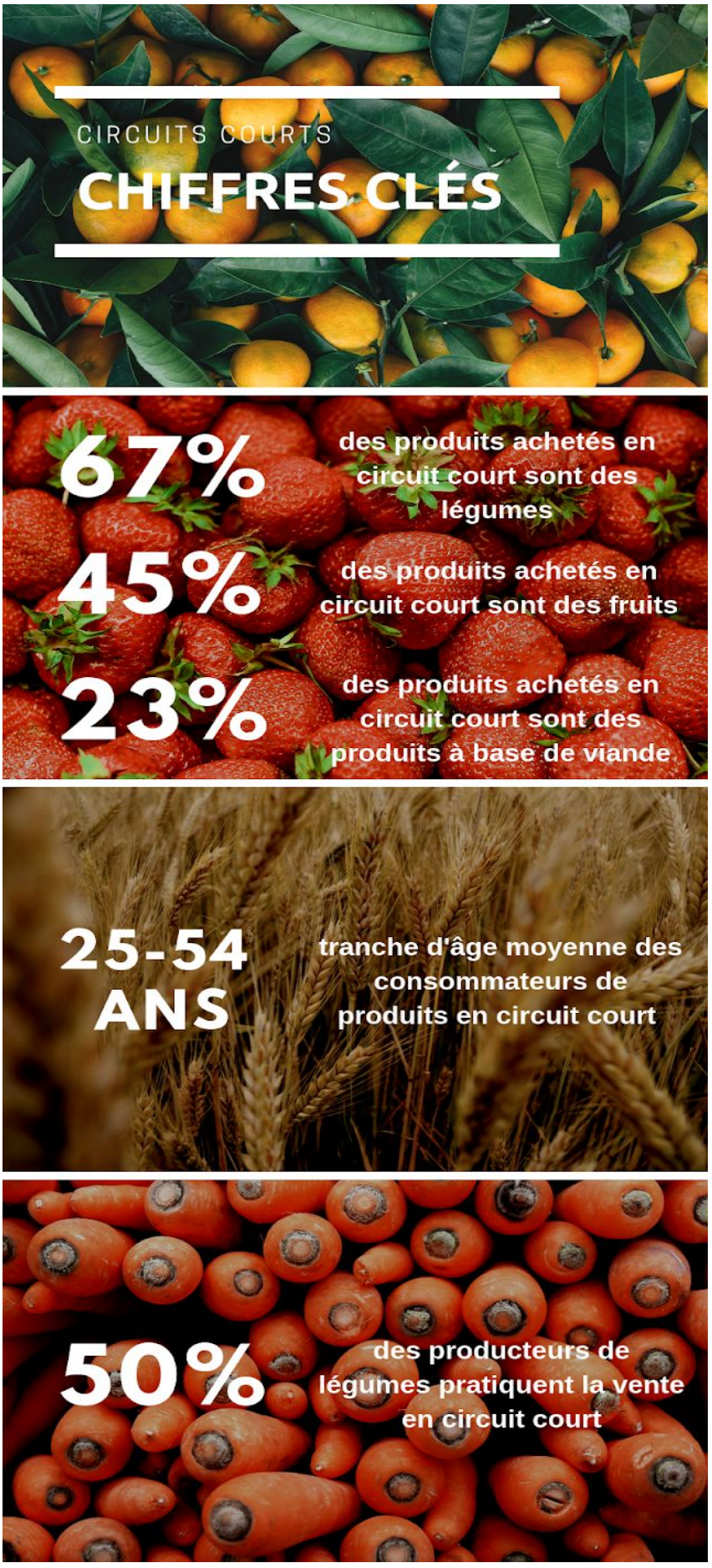
De plus en plus de consommateurs achètent des produits locaux directement auprès des producteurs. Cet engouement pour le circuit court s’explique notamment par :

- La nécessité de connaître la provenance du produit
- La volonté de soutenir les producteurs locaux

Les principaux avantages des circuits courts pour les agriculteurs sont :

- Une marge plus élevée : captation de valeur en faveur du producteur
- La garantie d’un prix juste
- Le renforcement du lien entre le consommateur et le producteur
- La diminution, voire la suppression du coût de transport

Des solutions existent déjà pour les circuits courts : les Amap, La ruche qui dit oui, les points de vente à la ferme… Ces solutions qui mettent en relation directe les consommateurs et les producteurs nécessitent pour la plupart une participation financière non négligeable de la part du producteur.




*“La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous”*

# Présentation de Casematic™

Face au succès de la vente en circuit court, AST International Equipment innove et propose son distributeur automatique à casiers, le CASEMATIC.

Ce distributeur d'un genre nouveau 100% "Made In France" dispense les agriculteurs d'intermédiaires et les libère de la charge de travail que représente l'exploitation d'un point de vente.

Installé dans des zones de passage, à l'abri des intempéries et du soleil, le Casematic est le mode de distribution idéal grâce à son autonomie et sa mise à disposition des produits 24/24h et 7j/7.

Le CASEMATIC est modulable et convient pour :

- Produits frais à courte durée de conservation
- Produits moins fragiles

Ce distributeur automatique permet non seulement au producteur de préserver ses marges en proposant un prix juste, mais il satisfait aussi les acheteurs soucieux d'une consommation éthique et responsable.
Le producteur vend mieux tout en restant compétitif par rapport au circuit du commerce traditionnel ou des grandes surfaces.

## Connectivité

Nos distributeurs automatiques à casiers sont équipés de l'application "**VendingAst**" permettant de paramétrer et de gérer la machine à partir de tous PC, tablettes ou Smartphones .

- Ajout/modification de produits
- Accès prix, photos
- Contrôle des stocks
- Statistiques de ventes avec exportation des données par critères vers Excel
- Notifications d'évènements (stock 0 …)

## CaseLib

Le CaseMatic peut désormais être relié à notre plateforme de vente en ligne **CaseLib**. Ce site permet aux propriétaires de CaseMatic de mettre leurs catalogue de produits à disposition 24/24h et 7/7j en ligne et ainsi proposer l'option Click & Collect à leurs clients.

*"La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous"*

## Conception sur-mesure

Notre système totalement modulable offre au producteur un large choix de tailles de casiers et de portes. Ainsi, l'exploitant est certain de choisir la bonne solution pour chacun de ses produits. La taille du distributeur évolue en même temps que son chiffre d'affaires !

Le Casematic existe en deux modèles, une version réfrigérée et une version non réfrigérée, permettant ainsi la vente de produits alimentaires, non alimentaires et frais.
Le distributeur dispose d'un écran tactile 22", avec une interface Utilisateur Graphique Conviviale (GUI) étudiée pour rendre la vente simple et rapide pour l'utilisateur.
Les produits sont mis en valeur grâce à l'éclairage à LED disposé dans chaque casier.

## Optimisation de la gestion au quotidien

Un distributeur automatique est moins contraignant qu'un point de vente. Il suffit en effet de le réapprovisionner une à deux fois par jour selon le volume des ventes.
Grâce à l'application VendingAst, le producteur accède à toutes les informations en temps réel via son smartphone.
Un gain de temps considérable est dégagé pour l'agriculteur qui peut alors se consacrer entièrement à son métier sans avoir à se préoccuper de la gestion humaine, logistique et salariale que requiert un magasin.

## Distribution

Une fois que le client a sélectionné un numéro de case, le prix et l'image du produit apparaissent à l'écran et l'article est mis automatiquement dans le panier. Le client peut alors ajouter d'autres produits ou payer directement en insérant la monnaie dans la machine ou en réglant par carte. Après le paiement la machine indique quel casier sera ouvert.

Deux modes de distribution sont disponibles :

- Système FiFo : premier produit stocké, premier produit à sortir
- Sélection casier : l'utilisateur sélectionne un numéro de casier et l'inscrit sur l'écran tactile, le casier s'ouvre.

AST International Equipment est le seul fabricant à proposer des casiers dont les portes se referment automatiquement pour les modèles réfrigérés, en option pour les autres modèles.

Le distributeur accepte tous les moyens de paiements actuels (CB, sans-contact, espèces).

*"La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous"*

# Aide à la diversification

Les agriculteurs, sous certaines conditions, peuvent prétendre à une aide financière de la part du Conseil Départemental pour un investissement lié à la commercialisation de produits de la ferme en circuit court.

*Le dispositif d'aide à la Diversification agricole favorise la diversification des activités agricoles en lien avec l'agritourisme, la vente à la ferme et les activités de service et d'artisanat.*

Investissements liés à la commercialisation de produits de la ferme (à la ferme, sur les marchés, en circuit court) :

- Equipements spécifiques à ces activités
- Aménagements intérieurs et extérieurs (y compris les accès et aires de manoeuvre et de stationnement des autocars, sous réserve d'intégration paysagère).

***Conditions d'attribution***

Le dépôt des dossiers de demande d'aide à la diversification agricole s'effectue auprès du Conseil Régional.

La Commission Agriculture et Agroalimentaire examine les dossiers pour avis.
Les décisions d'attribution des aides sont ensuite prises en connaissance de cet avis par la Commission Permanente du Conseil Régional.

***Montant***

Le total des aides nationales (Région et autres collectivités) pour le dispositif de Diversification agricole ne dépasse pas le taux de 20 % hors supplément Jeunes Agriculteurs (+5%) de l'investissement total.
Le taux maximum d'aides publiques ne dépasse pas le taux de 40% de l'investissement total (+10 points pour les Jeunes Agriculteurs).

# Présentation de la société

En 2001, après une expérience de 15 années dans la fabrication de machines industrielles, Thierry Sarazin fonde AST INTERNATIONAL EQUIPMENT pour assurer la maintenance de machines de transformation de cartons puis la fabrication de machines spéciales.

Forte de son savoir-faire acquis en automatisme, robotique et mécanique, AST INTERNATIONAL EQUIPMENT se tourne en 2011 vers le monde du Vending et se lance dans la réalisation de machines de distribution automatiques customisées.

L'évolution des modes de consommation et la mutation technologique vers les produits connectés donnent à AST INTERNATIONAL EQUIPMENT l'opportunité de créer des machines de plus en plus performantes et avant-gardistes, lui conférant aujourd'hui une place de leader dans le monde de la distribution automatique sur-mesure.

Elle gagne ainsi la confiance de ses clients et crée aujourd'hui des distributeurs automatiques entièrement personnalisés à l'effigie des plus grandes enseignes du luxe, de la cosmétique ou de la grande distribution.

## Des valeurs et des engagements

***Le service***
De la phase d'étude de faisabilité de projet à la phase de réalisation, notre équipe pluridisciplinaire vous conseille et vous propose des solutions sur-mesure, dans le respect de vos exigences et contraintes.

***L'humain***
Entreprise à taille humaine, AST INTERNATIONAL EQUIPMENT est composée d'une équipe dynamique d'ingénieurs, chargés d'affaires, techniciens et dessinateurs.

***L'innovation***
AST INTERNATIONAL EQUIPMENT met tout en oeuvre pour proposer les dernières technologies innovantes : mécatronique, télémétrie … Ainsi, l'entreprise dépose régulièrement des marques et des brevets.

***La qualité***
"La meilleure des publicités est un client satisfait" a dit Bill Gates.
AST INTERNATIONAL EQUIPMENT met en effet tout en oeuvre pour contenter les clients qui lui font confiance. Aussi, chaque réalisation fait l'objet d'un contrôle rigoureux avant sa livraison.

# CHIFFRES CLÉS

**2001** DATE DE CRÉATION D'AST INTERNATIONAL EQUIPMENT

**8** ANNÉES D'EXPÉRIENCE DANS LA DISTRIBUTION AUTOMATIQUE

**117** DISTRIBUTEURS FABRIQUÉS PAR AST INTERNATIONAL EQUIPMENT

**4** CONTINENTS SUR LESQUELS SONT PRÉSENTS LES DISTRIBUTEURS D'AST INTERNATIONAL EQUIPMENT

**100%*** TAUX DE SATISFACTION DES CLIENTS DE DISTRIBUTEURS AUTOMATIQUES

* ETUDE INTERNE

*“La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous”*

# Parutions presse

## [ Distribution Automatique ]

Créée en 2007 et basée à Ennevelin près de Lille, AST International Equipment est la seule entreprise à proposer des distributeurs sur mesure et 100 % "Made in Hauts de France". Cette PME est spécialisée dans la conception, la fabrication, l'assemblage, les tests et la commercialisation de distributeurs automatiques mis au point selon le cahier des charges du client et du produit à distribuer. Entretien avec Thierry Sarazin, Fondateur et Dirigeant de l'entreprise

## AST International Equipment : le Spécialiste de la distribution automatique''haute couture''

**Une entreprise qui s'adapte au fil du temps**

A l'origine spécialisée dans la maintenance et le support technique de machines de transformation du carton dans la robotique industrielle, AST International Equipment a été amenée à se diversifier et fabriquer des pièces mécaniques et des machines plus spécifiques très automatisées, en réponse à l'évolution de la demande de ses clients....une révolution dans l'activité de l'entreprise avec la prise de conscience de l'existence d'un créneau jusqu'alors peu exploité, la distribution automatique sur mesure, dont elle a fait sa spécialité ! explique Thierry Sarazin, d'où le choix de secteurs d'activité autres que l'alimentaire très représenté à ce jour''.

**Une démarche novatrice : la machine sur mesure**

Forte de son savoir-faire en mécanismes et automatismes, AST International Equipment s'est lancée dès 2011 dans la fabrication des machines de distribution automatique de journaux et magazines, épaulée par son réseau de sous-traitants locaux ; une première expérience à l'origine de la mise au point de machines sur demande : design aux couleurs de l'entreprise, mode de distribution, nombre de produits référencés et packaging à respecter... à la PME nordiste de s'adapter aux desiderata de ses clients et de leur proposer non pas un distributeur mais bien LEUR distributeur ! Très high tech, ils sont connectés à internet et gérés à distance : suivi de l'état des stocks et des ventes en temps réel, changement des images ou des prix...

**Quelques exemples des plus belles réussites d'AST International Equipment**

**Sephora** a confié à AST International Equipment la conception d'un distributeur de cosmétiques : avec une allure de sac Sephora, paramétrable et connecté, il a été conçu pour s'adapter au packaging de la gamme de produits proposés, vernis à ongles, rouges à lèvres, masques en pochettes ou flacons de parfum... présentés derrière une vitre aux éclairages étudiés pour ne pas dénaturer les produits.

Pour **Louis Vuitton**, AST International Equipment a conçu des distributeurs de cartes postales dans le cadre de l'exposition Time Capsule, qui retrace l'histoire et le patrimoine de la Maison depuis ses origines jusqu'à ce jour. Partie d'Hong-Kong en 2017, l'exposition itinérante fait le tour de la planète. Les distributeurs sont installés à la sortie de l'exposition. Les visiteurs qui y ont rentré leurs coordonnées grâce à l'écran tactile, reçoivent en souvenir une carte avec stickers pour bagages Louis Vuitton....

***Faciles à installer et à utiliser, connectés à Internet, adaptés à la langue du pays, ils sont une véritable création ''haute couture'' avec à la clef un franc succès...***

On peut mentionner la mise au point d'un distributeur de vernis à ongles pour enfants. Spécialement dessiné pour la marque Nailmatic, ce distributeur au look très vintage réactualise le système de tirette à ressort...Vendu dans le monde entier, c'est la haute couture en série !

Publireportage

Quant à **''Eyes Corner''**, unique distributeur de lunettes de lecture ou de soleil au monde développé avec l'opticienne Ambre Garcia, on prévoit de l'implanter dans les grands aéroports de France...

Les modes de vie écoresponsables et l'alimentation bio ont le vent en poupe et le public ne s'y est pas trompé... CaseMatic, distributeur à casiers présenté au salon de l'agriculture en mars dernier, qui propose la vente en circuit court de légumes, fruits ou viande, a rencontré un énorme succès, tant auprès des agriculteurs et éleveurs que des consommateurs ! Installé près des fermes dans les zones de passage, connectés à internet pour des achats à distance, CaseMatic propose des produits frais, 24/24, sans intermédiaire ni point de vente.

***''On note une évolution des modes d'achat, conclut Thierry Sarazin, on est passé du B to C, le commerce classique au commerce internet puis au drive, et nos machines sont un intermédiaire moderne et connecté qui répond aux attentes de la clientèle actuelle. En fait, la distribution automatique est en pleine mutation ... pour devenir un produit marketing en tant que tel et un véritable outil de communication du futur !''***

AST INTERNATIONAL EQUIPMENT
VENDING & MECATRONIC

**Infos & contact :**
www.ast-international.eu
Parc de la Broye, rue du Chaufour - 59710 Ennevelin
Tel.: +33(0)6.23.06.87.23
contact@ast-international.eu

**Entreprendre # 1**

*"La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous"*

# Parutions presse

## CaseMatic le distributeur à casiers connecté

Ast International Equipment, fabricant de distributeurs automatiques sur-mesure a présenté lors du Salon de l'Agriculture 2018 de Paris sa dernière nouveauté : le CaseMatic.

Le Salon de l'Agriculture de Paris accueille chaque année 1% de la population française, l'opportunité pour Ast International Equipment de faire découvrir au plus grand nombre une nouvelle façon de vendre en circuit court : le distributeur automatique à casiers CaseMatic.

Ce distributeur d'un nouveau genre 100% « Made in Hauts de France » existe en deux versions : réfrigérée et non réfrigérée permettant ainsi la vente de produits frais.

Totalement modulable, ce système offre au producteur un large choix de tailles de casiers et de portes. Celui-ci verra donc son chiffre d'affaires augmenter en même temps que la taille de son distributeur !

Equipé de l'application VendingAst, le CaseMatic est paramétrable à distance. Vous pouvez désormais gérer votre distributeur à partir de tous supports (ordinateur, tablette, smartphone).

Exclusivité Ast International Equipment : sur la version réfrigérée, les portes du CaseMatic se referment automatiquement.

Cette première expérience du SIA a été une réussite pour AST International Equipment grâce au vif succès rencontré par le CaseMatic aussi bien auprès des professionnels de l'agriculture, que du public en général très attiré par ce nouveau mode de consommation.

Ast International Equipment remercie les nombreux visiteurs venus à sa rencontre lors de ce salon. ■

▶ Plus d'informations sur notre site : www.ast-international.eu
▶ Thierry Sarazin - Directeur Général - 03.20.96.76.02
tsarazin@ast-international.eu

*"La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous"*

# Contact presse

**Thierry Sarazin**
**Directeur Général**
**Ast International Equipment**
**tsarazin@ast-international.eu**
**Tél. 03.20.96.76.02**

**AST INTERNATIONAL EQUIPMENT**

**14 Rue du Chaufour**
**Parc d'activités de la Broye**
**59710 ENNEVELIN**

**Tél. 03.20.96.76.02**
**Fax. 03.20.97.54.43**

**contact@ast-international.eu**

**www.ast-international.eu**

*"La vente en direct connectée 24/7 accessible à tous"*